

Norayr Sahakyan

Տարիքը 22 տար.

<true>tnwhnu (093) 40-0*-**

└ i. ψnum norayrsahakyan2@gmail.com

Տարածաշրջան Երևան, Արաբկիր

0.0230100

Ըստասեկան կարգավիճակ Ամուրի

Կրթությունը Թերի բարձրագույն

Ուսումնական հաստատություն Հայ-Ռուսական Համալսարան

Lեզուներ

Հայերեն (100%)

Ռուսերեն (100%)

Անգլերեն (100%)

Վարորդական իրավունք В

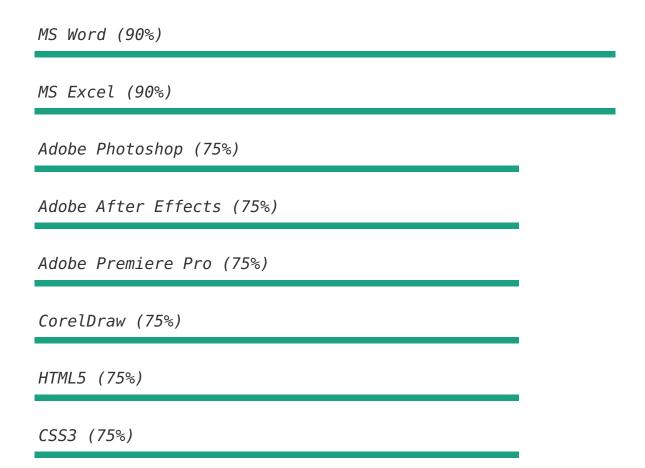
Նախընտրած պաշտոն Վաճառքի-մենեջեր, Կորպորատիվ Վաճառքի /B2B/ Ներկայացուցիչ

Աշխատանքային գրաֆիկ Ամբողջ դրույք, Ազատ գրաֆիկ, Հեռավար

Ակնկալվող աշխատավարձ 400.000 դրամ և բարձր

Համակարգչային հմտություններ

MS Office (75%)



Մասնագիտական ունակություններ Հաճախորդների սպասարկում (Customer service) Վաճառքների հմտություններ (Sales skills) Թիմային ղեկավարություն (Team leadership) Խնդիրների լուծում (Problem-solving) Գործընկերների հետ հարաբերությունների կառավարում (Partner relationship management) Բանակցությունների հմտություններ (Negotiation skills) Աշխատանքային գործընթացների բարելավում (Workflow improvement) Տվյալների վերլուծություն և որոշումների կայացում (Data analysis and decision-making) Կոնֆլիկտների կարգավորում (Conflict resolution)

Աշխատանքային փորձ և պրակտիկա Simple Sales 2024 Aug - PRESENT SALES REPRESENTATIVE Created sales plans to attract new clients and improve team performance. Built strong relationships with clients by understanding their needs and providing customized solutions. Worked closely with the marketing team to align strategies and increase customer engagement Soft Construct 2023 July -2024 August B2B SUPPORT AND OPERATIONS Supported corporate clients by solving issues and ensuring smooth operations. Acted as a link between the sales

Հետաքրքրություններ և hnբբի swimming, working on own business.,

Նախընտրած աշխատանք Օֆիս-Մենեջեր, ադմինիստրատոր Վաճառքների և առևտրային ոլորտ Գործառնությունների կառավարում (Operations Manager, Project Manager Մարքեթինգ և ռազմավարություն (Marketing Specialist, Sales Strategy Manager, Marketing and Engagement Specialist)

